

VERKKOKAUPPA TIKKIIN

Digimarkkinoinnin mentoriohjelma



MIKSI JA KENELLE?

- Jos haluat parantaa verkkokauppasi myyntiä
 - Jos haluat esittää tuotteesi houkuttelevammin
 - Jos tavoittelet näkyvyyttä ja kävimäärän kasvua
 - Jos haluat parantaa asiakkaidesi ostokokemusta
-



OHJELMAN KESTO JA SISÄLTÖ

Ohjelman kokonaiskesto n. 6 kuukautta

- 1. kuukausi: Nykytilan kartoitus ja tavoitteiden määrittely
 - 2. kuukausi: Tuote-esittelyt ja tuotesivujen optimointi
 - 3. kuukausi: Ostoprosessin ja konversiopolkujen
 - 4. kuukausi: Verkkokaupan hakukonenäkyvyys
 - 5. kuukausi: Analytiikka ja myynnin seuranta hiominen
 - 6. kuukausi: Jatkuva asiakaskokemuksen parantaminen
-

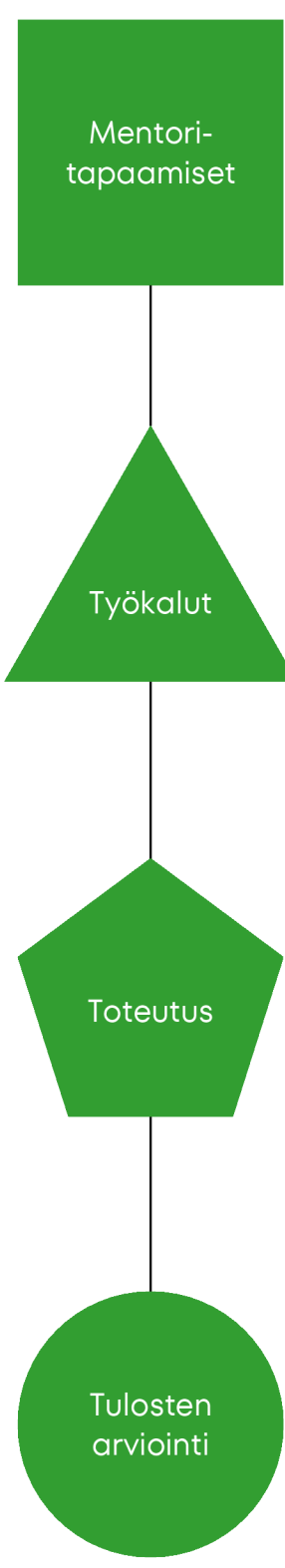


MITÄ SAAT OHJELMASTA?

- Selkeän suunnitelman verkkokauppasi kehittämiseen
 - Ohjeet tuotesivujen ja -kuvausten optimointiin
 - Keinot kasvattaa myyntiä ja parantaa konversiota
 - Työkalut analytiikan ja myynnin seurantaan
 - Henkilökohtaisen sparrauksen koko ohjelman ajan
 - Opit seuraamaan tuloksia ja jatkokehittämään itse
 - Verkkokaupastasi tulee tehokas ja myyvä kanava
-

NÄIN OHJELMA ETENEE

Näillä askelilla pääsemme tavoitteisiin



Mentori-
tapaamiset

TAPAAMINEN MENTORIN KANSSA N. KERRAN KAHDESSA VIIKOSSA

Teemme yhdessä verkkokaupan tilannearvion, määrittelemme tavoitteet sen kehittämiseksi sekä konkreettisen suunnitelman tarvittavista toimenpiteistä tavoitteisiin pääsemiseksi.

Työkalut

TYÖKALUT JA MALLIPOHJAT

Saat käyttöön verkkokaupan kehittämisen kannalta keskeiset työkalut ja mallipohjat tuotesivujen optimointiin, Google-näkyvyyden parantamiseen sekä asiakaskokemuksen mittaamiseen. Käymme yhdessä läpi, miten hyödynnät niitä tehokkaasti arjessa.

Toteutus

TOTEUTUS JA SPARRAUS

Hyvin suunniteltu on puoliksi tehty. Saat ohjeet ja tukea suunnitelman toteuttamiseen. Mentorin kanssa voit sparrailla ja kysyä tarkempia neuvoja, jos joku vaihe tuntuu haastavalta. Mentori on aina tavoitettavissa whatsappin kautta.

Tulosten
arviointi

TULOSTEN MITTAUS JA ARVIOINTI

Kun verkkokauppa on optimoitu, on aika mitata miten onnistuttiin. Otamme avuksi analytiikan ja mittaamme tulokset ja vertaamme niitä alkutilanteeseen. Laadimme tarvittaessa suunnitelman jatkotoimenpiteille.

MENTORIOHJELMA

Usein kysytyt kysymykset

MITEN JA MILLOIN OHJELMA ALKAA?

Aloitussajankohta on joustava. Lähdemme liikkeelle yhteisestä tapaamisesta. Ensimmäinen tapaaminen on hieman pidempi ja sen aikana tutustumme, käymme läpi yrityksesi liikeidean, tavoitteet sekä kohderyhmät. Teemme yhdessä selkeän ja mitattavan kehityssuunnitelman, joka tukee verkkokauppasi myynnin kasvua ja asiakaskokemuksen parantamista.

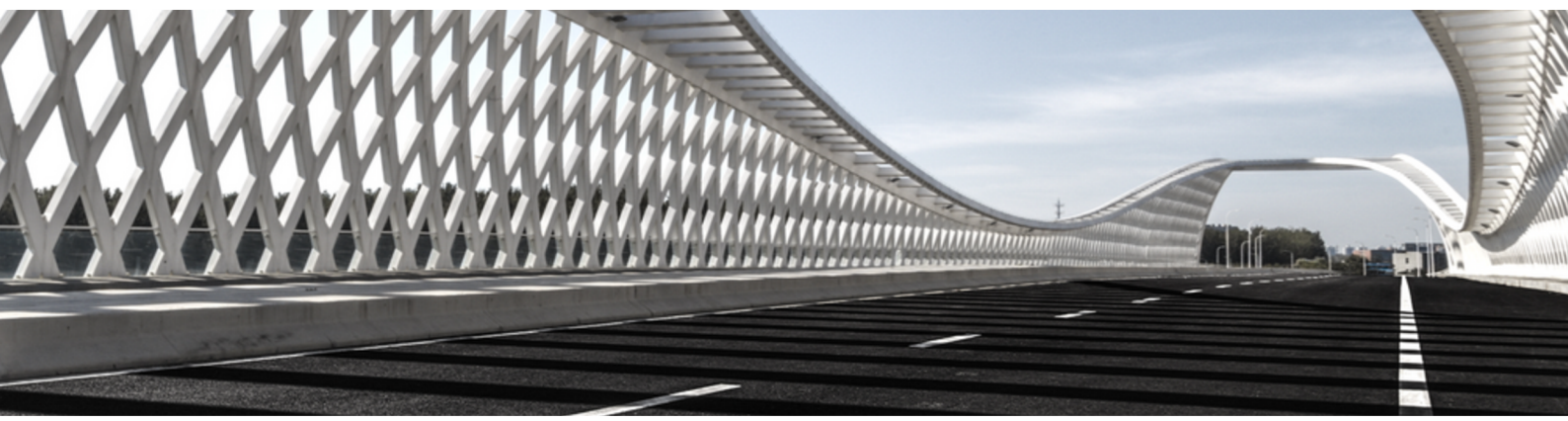
MITÄ TARVITSEN MUKAAN?

Tarvitset vain avoimen mielen ja tahdon kehittää verkkokauppaasi. Käymme läpi nykyisen tilanteen yhdessä, joten riittää, että sinulla on saatavilla verkkokauppasi perustiedot (tuotteet, jonkin verran asiakasdataa, verkkokauppa-alustan käyttöoikeudet, alustan analytiikka- ja optimointityökalut). Kaikki muu tulee ohjelman mukana.

MITEN ILMOITTAUDUN OHJELMAAN?

Ilmoittautuminen on helppoa. Laita meille viesti verkkosivuillamme osoitteessa digisampo.com. Otamme sinuun yhteyttä mahdollisimman pian, niin päästään sopimaan ensimmäistä tapaamista. Viestin lähettäminen ei sido sinua vielä mentoriohjelmaan, sen aloittamisesta sovitaan yhteisesti ensimmäisessä tapaamisessa.

Tanja Levo
Digimarkkinoinnin mentori
tanja.levo@digisampo.com
+358 40 5133 831



MENTORIOHJELMAN KUSTANNUKSET JA HYÖDYT

Mitä saat ohjelmasta ja mikä niiden arvo on?

Saat nämä konkreettiset hyödyt mentoriohjelman aikana.

Opit tekemään itse ja säästät merkittävästi ulkopuolisista palveluista. Arvot perustuvat arvioituun työaikaan (5–10 h / osa-alue) ja n. 90 €/h konsulttituntihintaan.

Verkkokaupan nykytilan kartoitus	arvo n. 540€
Tuotesivujen ja tuotekuvausten optimointi arvo	arvo n. 720€
Ostopolkujen ja konversioiden kehittäminen	arvo n. 630€
Hakukonenäkyvyyden parantaminen	arvo n. 450€
Henkilökohtainen mentorointi ja sparraus koko ohjelman ajan	arvo n. 1 600€

Yhteensä ohjelman arvo: yli 4 000€

MITÄ TULOKSIA VOIT SAAVUTTA?

- Verkkokaupastasi tulee toimiva ja kannattava myyntikanava
- Tuotteet tulevat esille houkuttelevammin ja myynti lähtee kasvuun
- 2–5x enemmän tilauksia ja parempi konversioprosentti
- Asiakaskokemuksen parantuminen ja sitoutuneempi asiakaskunta

MENTORIOHJELMAN KUSTANNUKSET

3 kuukauden mentoriohjelma 490€ (tai 165€ per kk)

6 kuukauden mentoriohjelma 980€ (tai 165€ per kk)

Mentoriohjelman hinta koostuu mentorin kulut kattavasta koulutuskorvauksesta. Koulutuskorvaus on vähennyskelpoinen kulu yritykselle. Voit myös tehdä yrittäjän oppisopimuksen soveltuvaan ammatilliseen koulutukseen, jolloin mentorointi on maksuton. Kysy lisätietoja alkavista koulutuksista.